



ПРАВИТЕЛЬСТВО
МОСКОВСКОЙ
ОБЛАСТИ



ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МО

Меры поддержки экспорта для предпринимателей Московской области

Цель развития товарного экспорта в Московской области



№	Цель, показатель	Период, год					
		2019	2020	2021	2022	2023	2024
1	Объем несырьевого неэнергетического экспорта, млрд USD	7,15	7,80	8,40	9,90	12,10	13,27
2	Объем экспорта продукции АПК, млн USD	895,6	977,9	1224,9	1392,7	1588,5	1700,4
3	Прирост количества компаний-экспортеров Московской области из числа МСП, % к 2018 году*	0	0	30	50	75	100

* В 2018 году в Московской области количество компаний-экспортеров составило 2 129 единиц, в т.ч. из числа МСП - **1 817** единиц

Основные барьеры для экспорта



Недостаток компетенций для экспорта



Недостаток информации о зарубежных рынках



Политические препятствия для международной торговли



Сложность сертификации и лицензирования



Трудности поиска иностранного покупателя



Высокая конкуренция на целевом рынке



Недостаток финансирования экспорта



Сложность таможенных процедур в России и за рубежом



Сложности транспортировки грузов



Трудности при возмещении НДС после экспорта

Этапы вывода товара на новые рынки



ТОП-20 стран повышенного интереса экспортеров МО

(по результатам опроса экспортеров)

1. Китай
2. Германия
3. Индия
4. Вьетнам
5. США
6. Египет
7. Иран
8. Казахстан
9. ОАЭ
10. Азербайджан
11. ЮАР
12. Узбекистан
13. Франция
14. Япония
15. Беларусь
16. Бразилия
17. Турция
18. Алжир
19. Марокко
20. Польша

Меры поддержки экспортеров в Московской области

Этап 1 – Выбор рынка



1. Консультирование по поиску информации о зарубежных рынках

2. Оценка зарубежных рынков, маркетинговые исследования

- Не более 450 тыс. руб. на 1 организацию при условии софинансирования заявителя

3. Консультирование по барьерам и требованиям иностранных рынков

- Фонд может привлекать сторонних экспертов для консультирования предприятий, не более 5 тыс. руб. на 1 консультацию и не более 3 консультаций на 1 организацию

4. Проведение учебных мероприятий по экспорту: семинары, вебинары, круглые столы

5. Учебная программа «Экспортный акселератор»

- В настоящее время оказывается содействие в участии в программе «Экспортный акселератор» Сбербанка

6. Сопровождение экспортных поставок «под ключ»

(программа «Экспортный инкубатор»)

- Организация экспортной деятельности на аутсорсинге закрепленными сотрудниками Фонда по всем этапам экспорта (от выбора целевого рынка сбыта до получения возмещения НДС и субсидий) с обучением сотрудников экспортера

БЕСПЛАТНО

Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 2 – Подготовка к требованиям рынка



1. Создание и модернизация сайта под требования иностранных рынков

- Не более 150 тыс. руб. на 1 организацию, не более 1 сайта на 1 организацию

2. Разработка и адаптация коммерческого предложения, презентаций и прочих рекламных материалов под требования рынка (перевод материалов)

- Не более 50 тыс. руб. на 1 организацию

3. Консультирование по вопросам оценки соответствия продукции на внешних рынках

- Фонд может привлекать сторонних экспертов для консультирования предприятий, не более 5 тыс. руб. на 1 консультацию и не более 3 консультаций на 1 организацию

4. Содействие в приведении экспортной продукции в соответствие с требованиями иностранных рынков: стандартизация, сертификация (компенсация затрат)

- МСП: не более 1 млн руб. на 1 организацию и не более 80% от затрат

- Крупные: не более 3 млн руб. на 1 организацию и не более 80% от затрат

5. Консультирование о мерах патентно-правовой защиты

- Фонд может привлекать сторонних экспертов для консультирования предприятий, не более 5 тыс. руб. на 1 консультацию и не более 3 консультаций на 1 организацию

6. Содействие в регистрации и правовой охране объектов патентных прав и товарных знаков за рубежом

- Не более 1 млн руб. на 1 организацию при условии софинансирования заявителя

БЕСПЛАТНО

Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 3 – Поиск покупателя



1. Поиск потенциальных иностранных покупателей

- Не более 30 тыс. руб. на 1 организацию

2. Участие в выставках в России на коллективном либо индивидуальном стенде

- Индивидуальный стенд – не более 300 тыс. руб.
- Коллективный стенд – не более 1 млн руб.

3. Участие в выставках за рубежом на коллективном либо индивидуальном стенде

- Индивидуальный стенд – не более 700 тыс. руб.
- Коллективный стенд – не более 1,5 млн руб.

4. Участие в специализированных бизнес-миссиях, переговорах и B2B встречах с иностранными партнерами за рубежом

- Не более 1 млн руб. и не менее 3 участников на 1 бизнес-миссию

5. Участие в реверсных бизнес-миссиях иностранных партнеров в Московскую область

6. Размещение и продвижение экспортной продукции на международных торговых интернет-площадках

- Не более 1 млн руб. на 1 организацию при условии софинансирования заявителя

БЕСПЛАТНО

Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 4 – Переговоры и заключение контракта



1. Консультирование по правовым аспектам экспорта
2. Подготовка и экспертиза экспортного контракта

Этап 5 – Финансы и расчеты



1. Консультирование по привлечению заемного финансирования для реализации экспортного контракта
2. Консультирование по вопросам страхования рисков при реализации экспортного контракта

Этап 6 – Доставка и таможенная очистка



1. Консультирование по выбору оптимальной схемы доставки товара, расчет стоимости перевозки
2. Консультирование по таможенному оформлению

Меры поддержки экспортера товаров в Московской области

Этап 7 – Возврат НДС и получение субсидий



1. Консультирование по вопросам возмещения НДС при экспорте
2. Компенсация части затрат на изготовление демонстрационных макетов продукции экспортеров
3. Компенсация части затрат на получение заключения экспертизы, разрешения, разовой и генеральной лицензии ФСТЭК РФ
4. Субсидирование затрат на услуги таможенных представителей (брокеров) при декларировании экспорта
5. Субсидирование затрат на получение сертификатов и экспертиз происхождения товаров в ТПП Московской области



**ФОНД ПОДДЕРЖКИ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МО**

Ждем ваших заявок!

info@exportmo.ru

+7 (495) 150-39-41

www.exportmo.ru